

Wir sind ein international erfolgreich tätiges Fleischversorgungsunternehmen und stellen als systemrelevantes Unternehmen die Versorgung unserer Mitbürger mit einem der wertvollsten Lebensmittel sicher.

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung für unsere Vertriebs-Abteilung für 38,5 Std. pro Woche eine/n

VertriebsmitarbeiterIn im Innendienst

Ihr Aufgabengebiet:

- Auftragsabwicklung vom Auftragseingang bis zur Auslieferung und Logistik-planung
- Führen von Verkaufsgesprächen
- Laufende Kundenbetreuung
- Akquisition von neuen Kunden
- Preiskalkulationen
- weitere interessante Tätigkeiten im operativen Geschäftsumfeld

Anforderungen:

- erfolgreich abgeschlossene Ausbildung (z. B. HAK, HTL, LFS, FH)
- Kommunikationsfähigkeit sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- gutes Gespür für Menschen und Situationen
- engagiert und zuverlässig
- gute MS Office-Kenntnisse
- landwirtschaftliche Vorkenntnisse und Erfahrung in der Fleischbranche von Vorteil (jedoch nicht zwingend erforderlich)
- Führerschein B und ggfs. abgeleiteter Präsenzdienst

Unser Angebot:

Es erwartet Sie eine interessante, abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem international erfolgreichen Unternehmen. Ihre Weiterbildung erfolgt per Training on the Job bzw. bei Bedarf durch externe Schulungen. Wir richten unser Inserat an Schul- bzw. Studienabgänger sowie an Interessenten mit Berufserfahrung.

Weitere Mitarbeitervorteile:

- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit zur fachlichen Weiterentwicklung
- Getränke, Kaffee & Tee
- Vergünstigtes Mittagessen
- Modernes Büro
- Parkplatz
- Mitarbeiterrabatte
- Gute Aufstiegsmöglichkeiten

Die Bezahlung erfolgt nach dem Kollektivvertrag Handel NEU; je nach Qualifikation, Berufserfahrung und Ausbildung mit Bereitschaft zur **deutlichen** Überzahlung.

Wenn Sie an dieser herausfordernden Position Interesse haben, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an unsere Personalabteilung: **bewerbung@grandits.com**